Key-Account-Manager/in mit IHK-Zertifikat

Titel	Key-Account-Manager/in mit IHK-Zertifikat
Zulassungsnummer	7508925

Veranstalter

Adresse:	Studiengemeinschaft Werner Kamprath Darmstadt GmbH Hilpertstraße 31 64295 Darmstadt
Telnr:	+49 6151 3842-0
E-Mail-Adresse:	beratung@sgd.de
Webseite:	https://www.sgd.de

Lehrgangsziel

Vermittlung von Kenntnissen und Fähigkeiten um das Geschäft mit Haupt-Kunden zu optimieren

Inhalte

Lehrgangsinhalte:	Grundlagen des Key-Account-Managements - Analytisches Key-Account-Management - Strategisches Key-Account-Management - Operatives Key-Account-Management - Kommunikation und Präsentationstechniken - Projektarbeit
Medien, die Bestandteile des Fernlehrangebots sind:	13 Lehrbriefe, CD-ROM mit Präsentationstechniken

Abschluss

Abschluss:	lehrgangsbegleitender Test zum Erwerb des IHK-Zertifikats in Hannover
Art des Abschlusses:	sonstige

Voraussetzungen

Teilnahmevoraussetzungen:	mind. mittlerer Bildungsabschluss, abgeschlossene kaufmännische oder verwaltende Ausbildung und erste Berufserfahrung im Vertrieb oder mind. mittlerer Bildungsabschluss und mind. 2-jährige Berufserfahrung im Vertrieb; technische Voraussetzung: Internet-Zugang
Prüfungsvoraussetzungen:	Nachweis ausreichender Vorbereitung

Kosten

Teilnahmekosten (Gesamtkosten):	3.063,00 €
Lehrgangskosten:	2.904,00 €
Kosten für (externe) Prüfungen:	159,00 €
Anzahl der Raten:	12
Höhe der Raten:	242,00 €

Die Teilnehmerkosten können Veränderungen erfahren haben, die der ZFU zum Redaktionsschluss noch nicht vorlagen. Aktuelle Gebühren, Kosten und Erläuterungen dazu erhalten Sie beim Fernlehrinstitut.

Zeitrahmen

Gesamtdauer in Monaten:	12.00
Gesamtdauer in Stunden:	322 Std. (429 Unterrichtseinheiten zu je 45 Min.)
Wöchentlicher Lernaufwand für das Selbstlernen in Stunden:	6.00
Synchrone Lerneinheiten (je 45 Minuten):	16
Präsenzunterricht:	Ein 3-tägiges Seminar