Sales Manager/in

Titel	Sales Manager/in
Zulassungsnummer	7301015

Veranstalter

Adresse:	Klett Online-Weiterbildung GmbH & Co. KG Doberaner Weg 18 - 22 22143 Hamburg
Telnr:	+49 6151 3842-0
E-Mail-Adresse:	studienkoordination@sgd.de
Webseite:	https://www.sgd.de

Lehrgangsziel

Vermittlung von Kenntnissen und Fähigkeiten für effizientes Verkaufen im Einzelhandel, im Vertrieb oder per Direktmarketing (branchenübergreifend)

Inhalte

Lehrgangsinhalte:	u.a. Verkaufspsychologie - Kommunikation mit den Kunden - Umgang mit schwierigen Situationen im Verkauf - Erfolgsplanung - Kundengewinnung, Kundenkontaktpflege, Kundenbindung - Werbung - Preis- und Abschlusstechnik - Vertriebsorganisation - rechtliche Grundlagen - Produktpräsentation - Teamarbeit - Messe- und Eventmanagement
Medien, die Bestandteile des Fernlehrangebots sind:	18 Lehrbriefe, Fallstudien

Abschluss

Abschluss:	keine Prüfung
Art des Abschlusses:	keine Prüfung

Voraussetzungen

Teilnahmevoraussetzungen:	keine besonderen; vorteilhaft ist erste Berufserfahrung im Verkauf; technische Voraussetzung: Multimedia-PC mit Internet-Zugang
Prüfungsvoraussetzungen:	entfällt

Kosten

Teilnahmekosten (Gesamtkosten):	2.728,00 €
Lehrgangskosten:	2.728,00 €
Kosten für (externe) Prüfungen:	0,00 €
Anzahl der Raten:	12
Höhe der Raten:	227,00 €

Die Teilnehmerkosten können Veränderungen erfahren haben, die der ZFU zum Redaktionsschluss noch nicht vorlagen. Aktuelle Gebühren, Kosten und Erläuterungen dazu erhalten Sie beim Fernlehrinstitut.

Zeitrahmen

Gesamtdauer in Monaten:	12.00
Gesamtdauer in Stunden:	310 Std. (413 Unterrichtseinheiten zu je 45 Min.)
Wöchentlicher Lernaufwand für das Selbstlernen in Stunden:	6.00
Synchrone Lerneinheiten (je 45 Minuten):	0
Präsenzunterricht:	Ist nicht vorgesehen