Licence to Sell - L2Sell

Titel	Licence to Sell - L2Sell
Zulassungsnummer	7252813

Veranstalter

Adresse:	WafM Wirtschaftsakademie GmbH Am Sande 5 21339 Lüneburg
Telnr:	+49 4131 992640
E-Mail-Adresse:	info@wafm.de
Webseite:	https://www.wafm-akademie.de

Lehrgangsziel

Vermittlung von Kenntnissen und Fertigkeiten für die Übernahme von Aufgaben eines Vertriebsmitarbeiters

Inhalte

Lehrgangsinhalte:	Kommunikation und Rhetorik - Grundlagen des Verkaufs - Grundlagenwissen zu den Vertriebsarten - Präsentationstechnik - Vertriebsmanagement - Verkaufsgespräch - Gebietsmanagement - Kennzahlen im Vertrieb - Determinanten des Vertriebserfolgs - Motivationstechniken - Zielkundenansprache - Konfliktmanagement - Kundentypen - Analyse von Kunden- und Wettbewerbsstrukturen - Zeit- und Stressmanagement - Verhandlungstechniken - Kundenansprache und Kundenbindung
Medien, die Bestandteile des Fernlehrrangebots sind:	3 Web-Module

Abschluss

Abschluss:	institutsinterne Prüfung
Art des Abschlusses:	institutsinterne Prüfung

Voraussetzungen

Teilnahmevoraussetzungen:	abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium und mindestens einjährige Berufserfahrung in einem vertriebsnahen Tätigkeitsbereich, PC mit Internetzugang
Prüfungsvoraussetzungen:	Nachweis ausreichender Vorbereitung

Kosten

Teilnahmekosten (Gesamtkosten):	2.320,00 €
Lehrgangskosten:	2.320,00 €
Kosten für (externe) Prüfungen:	0,00 €
Anzahl der Raten:	4
Höhe der Raten:	580,00 €

Die Teilnehmerkosten können Veränderungen erfahren haben, die der ZFU zum Redaktionsschluss noch nicht vorlagen. Aktuelle Gebühren, Kosten und Erläuterungen dazu erhalten Sie beim Fernlehrinstitut.

Zeitraumen

Gesamtdauer in Monaten:	4.00
Gesamtdauer in Stunden:	58
Wöchentlicher Lernaufwand für das Selbstlernen in Stunden:	2.00
Synchrone Lerneinheiten (je 45 Minuten):	32
Präsenzunterricht:	4 Tage Präsenzunterricht