

Key-Account-Manager/in mit IHK-Zertifikat

Titel	Key-Account-Manager/in mit IHK-Zertifikat
Zulassungsnummer	7252413

Veranstalter

Adresse:	Klett Online-Weiterbildung GmbH & Co. KG Doberaner Weg 20 22143 Hamburg
Telnr:	+49 40 67570-0
E-Mail-Adresse:	kursinfo@ils.de
Webseite:	https://www.ils.de

Lehrgangsziel

Vermittlung von Kenntnissen und Fertigkeiten um das Geschäft mit Haupt-Kunden zu optimieren

Inhalte

Lehrgangsinhalte:	u. a. Grundlagen des Key-Account-Managements - analytisches Key-Account-Management - strategisches Key-Account-Management - operatives Key-Account-Management - Kommunikation und Präsentationstechniken - Projektarbeit: Erstellen eines Key-Account-Development-Plans
Medien, die Bestandteile des Fernlehrrangebots sind:	13 Lehrbriefe (mit Repetitorium 18 Lehrbriefe), Übungsdateien auf CD-Rom, Online-Trainings

Abschluss

Abschluss:	lehrgangsbegleitender Test in Hannover zum Erwerb des IHK-Zertifikats
Art des Abschlusses:	sonstige

Voraussetzungen

Teilnahmevoraussetzungen:	mindestens mittlerer Bildungsabschluss, abgeschlossene kaufmännische oder verwaltende Ausbildung und erste Berufserfahrung im Vertrieb oder mind. mittlerer Bildungsabschluss und mind. zwei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb; techn. Voraussetzung: Internet-Zugang
Prüfungsvoraussetzungen:	Nachweis ausreichender Vorbereitung, erfolgreiche Seminarteilnahme

Kosten

Teilnahmekosten (Gesamtkosten):	2.655,00 €
Lehrgangskosten:	2.496,00 €
Kosten für (externe) Prüfungen:	159,00 €
Anzahl der Raten:	12
Höhe der Raten:	208,00 €

Die Teilnehmerkosten können Veränderungen erfahren haben, die der ZFU zum Redaktionsschluss noch nicht vorlagen. Aktuelle Gebühren, Kosten und Erläuterungen dazu erhalten Sie beim Fernlehrinstitut.

Zeitraumen

Gesamtdauer in Monaten:	12.00
Gesamtdauer in Stunden:	322
Wöchentlicher Lernaufwand für das Selbstlernen in Stunden:	6.00
Synchrone Lerneinheiten (je 45 Minuten):	16
Präsenzunterricht:	Ein 3-tägiges Seminar in Hannover